



VACATURE

Ben jij een professionele verkoper, ben je van nature commercieel en sociaal ingesteld? Heb je passie voor seafood en vis? Krijg je energie van tevreden klanten en verkoopsucces? Dan zijn wij op zoek naar jou!

DE FUNCTIE

Als Account Manager in het seafood-team werk je samen met 2 collega's die zich richten op onze groothandels-, cruise-, industrie- en supermarktklanten. Je bent met name bezig met onderhouden en uitbouwen van relaties en klanten. Jij zorgt ervoor dat alles soepel verloopt en als het even kan, de klant nét dat doosje extra bestelt. Mede dankzij jouw inzet zal het hele team in staat zijn meer commercieel succes te boeken.

OVER ONS

Luiten Food is een warm familiebedrijf dat sinds 1938 wild en gevogelte importeert. Het assortiment is inmiddels aangevuld met producten vanuit de hele wereld, waaronder rundvlees, lamsvlees, iberico, seafood en zelfs vega(n) producten. Met een team van ongeveer 90 medewerkers vindt dit aanbod zijn weg naar groothandels, cruisemaatschappijen, supermarkten, slagerijen en poeliers in meer dan 35 landen. Sinds 2018 maakt Luiten Food onderdeel uit van Thomas Foods International: eveneens een familiebedrijf en één van de grootste lams- en rundvleesproducenten van Australië. Luiten Food draagt dan ook met trots de naam Thomas Foods Europe. Voor meer informatie, zie www.luitenfood.com.

WE ZIJN OP ZOEK NAAR JOU! ACCOUNTMANAGER VIS & SEAFOOD (FULL-TIME: 40 UUR)

OVER JOU

- Je beschikt over HBO werk- en denkniveau;
- Je hebt basiskennis van de Duitse & Engelse taal en bent bereid jezelf hierin door te ontwikkelen;
- Je hebt affiniteit met verkopen. Koude acquisitie zie je als een kans in plaats van een gevaar;
- Je hebt kennis van Excel, kunt overweg met draaitabellen;
- Je hebt affiniteit met Food;
- Geen 9.00 tot 17.00 mentaliteit.

WIJ BIEDEN

- Marktconform salaris afhankelijk van jouw ervaring en kennis;
- 24 vakantiedagen op basis van fulltime dienstverband;
- Werken binnen een gezellig team;
- Verantwoordelijkheid, er is altijd ruimte voor je eigen mening en initiatief;
- Mogelijkheid om door te groeien binnen het bedrijf, afhankelijk van jouw talenten;
- Bier en bitterballen op vrijdagmiddag;
- Warme lunch in december, wanneer we allemaal een tandje bijzetten;
- Regelmatig borrels, etentjes, uitjes;
- Aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.